



business furniture

W związku z dynamicznym rozwojem organizacji, poszukujemy nowych kandydatów do działu sprzedaży na stanowisko:

KIEROWNIK SALONU SPRZEDAŻY

Od kandydatów oczekujemy:

- Wykształcenie wyższe
- doświadczenia zawodowego na kierowniczym stanowisku w branży meblowej
- umiejętność obsługi kasy fiskalnej, terminali do kart płatniczych
- znajomość problematyki reklamacji i ich rozpatrywanie
- bardzo dobrej organizacji pracy i samodyscypliny
- biegłego posługiwania się komputerem i pakietem MS Office
- kreatywność oraz samodyscypliny
- zaangażowania, samodzielności i pasji w działaniu
- znajomość, doświadczenie pracy w systemach zarządzania ERP, CRM , będzie dodatkowym atutem

Do obowiązków pracownika będzie należało m.in.:

- kierowanie salonem firmowym
- zapewnienie prawidłowego funkcjonowania i wyznaczonego poziomu sprzedaży
- nadzór nad czasem pracy i wykonywaniem powierzonych zadań
- rozliczanie sprzedaży
- dbałość o prawidłową ekspozycję towaru i obsługę klienta, zgodną ze standardami firmy
- prowadzenie dokumentacji i raportowanie zgodnie ze standardami firmy

Wybranych osobom oferujemy:

- nieograniczone możliwości rozwoju zawodowego w oparciu o najlepsze standardy
- pakiet świadczeń socjalnych
- możliwość intensywnego rozwoju zawodowego
- możliwość podnoszenia kwalifikacji
- stabilną pracę w prężnie rozwijającej się organizacji
- dobre warunki pracy i wynagrodzenie powiązane z efektami działań

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie ofert zawierających CV oraz list motywacyjny na adres:
e-mail: praca@armetbis.pl

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się z wybranymi kandydatami

Prosimy o zamieszczenie klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez Armet Bis Sp. z o.o., zawartych w ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z Ustawą o Ochronie Danych Osobowych z dnia 29.08.97 (Dz. U. Nr 133 poz. 883)".

